

УДК: 336.7; 336.64

DOI: 10.17586/2310-1172-2026-19-3-13-23

Научная статья

Язык статьи – русский

Финансовая культура и реальный сектор экономики в их влиянии на экономическое развитие и устойчивость финансового рынка

Д-р экон. наук **Чернов Владимир Анатольевич** chernovva@rambler.ru
Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

В условиях замедления роста экономики и бюджетного дефицита возникает необходимость поиска возможностей и способов увеличения темпов роста производства, стабилизации семейных финансов, необходимой для решения демографических проблем, что указывает на актуальность исследования. Предметом исследования являются взаимосвязь роста реального сектора экономики, финансовой культуры и финансового рынка. Цель исследования заключается в поиске способов разрешения противоречий между стремлением к росту числа участников финансового рынка и развитием реального сектора экономики. В приведении научных обоснований использованы категории диалектики, статистические сравнения, математический расчет доходов брокеров и потерь трейдеров, выведенный из функции среднерыночной доходности. Научная новизна. Автор впервые поднимает проблему финансовой культуры в её комплексной системной взаимосвязи с промышленным производством, финансовой грамотностью, культурным наследием, ценностными ориентирами и ростом финансового рынка. Рассмотрена роль повышения финансовой грамотности специалистов неэкономических специальностей и их взаимосвязь с ростом реального сектора экономики как условие роста финансового рынка и укрепления семейных финансов. Выявлены противоречия между ними (финансовый трейдер или реальный производитель). Явлена мера расширения участников финансового рынка. Рассмотрено понятие финансовой культуры во взаимосвязи традиционных общечеловеческих ценностей и финансовых достижений. В контексте изучаемой проблемы раскрыта пагубность отрицания национального эпоса, его нравственного, культурного, духовного смыслового содержания, что приводит к смене культурного кода и расчеловечиванию. Раскрыты противоречия между повышением квалификации, профессионального мастерства и чрезмерным увлечением спекуляциями на финансовом рынке. Даны рекомендации по их разрешению. Освещены факторы, лежащие в основе изменения инфляции, роль культурного наследия в социально-экономическом росте, рассмотрены транзакционные издержки, предопределяющие результат участников рынка. Отражена зависимость динамики привлечения участников финансового рынка от уровня инфляции. Рассмотрен подъем реального сектора экономики, как необходимое условие увеличения капитализации компаний, стоимости финансовых активов, роста биржевых индексов, финансового рынка, сокращения инфляции, укрепления экономики, пополнения семейного бюджета и обеспечения политической стабильности государства.

Ключевые слова: факторы роста экономики; инфляция; трейдер, организаторы финансового рынка, биржи и брокеры, финансовая грамотность, финансовая культура, устойчивость финансового рынка, мера роста числа финансовых спекулянтов, культурное наследие, нравственные традиции, национальный эпос, культурный код, расчеловечивание.

Ссылка для цитирования:

Чернов В.А. Финансовая культура и реальный сектор экономики в их влиянии на экономическое развитие и устойчивость финансового рынка // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». 2026. № 3. С. 13-23. DOI: 10.17586/2310-1172-2026-19-3-13-23.

Scientific article
Article in Russian

Financial culture and the real sector of the economy in their impact on economic development and financial market stability

D.Sc. **Chernov Vladimir Anatolyevich** chernovva@rambler.ru
National Research Nizhny Novgorod State University named after N.I. Lobachevsky
Russia, Nizhny Novgorod

In the context of slowing economic growth and budget deficits, there is a need to find opportunities and ways to increase production growth and stabilize family finances, which is necessary to solve demographic problems, which indicates the relevance of the study. The subject of the research is the relationship between the growth of the real sector of the economy, financial culture and the financial market. The purpose of the research is to find ways to resolve the contradictions between the desire for an increase in the number of financial market participants and the development of the real sector of the economy. The scientific substantiation uses the categories of dialectics, statistical comparisons, and mathematical calculation of broker income and trader losses derived from the function of average market profitability. Scientific novelty. For the first time, the author raises the problem of financial culture in its complex systemic relationship with industrial production, financial literacy, cultural heritage, value orientations and the growth of the financial market. The article considers the role of improving the financial literacy of specialists in non-economic specialties and their relationship with the growth of the financial market, the real sector of the economy as a condition for the growth of the financial market and the strengthening of family finances. Contradictions between them (financial trader or real manufacturer) are revealed. A measure of expansion of financial market participants has been revealed. The concept of financial culture is considered in the interrelation of traditional universal values and financial achievements. In the context of the problem under study, the perniciousness of the denial of the national epic, its moral, cultural, and spiritual semantic content is revealed, which leads to a change in the cultural code and dehumanization. The contradictions between professional development, professional skills and excessive speculation in the financial market are revealed. Recommendations on their resolution are given. The factors underlying changes in inflation, the role of cultural heritage in socio-economic growth, and transaction costs that determine the outcome of market participants are highlighted. The dependence of the dynamics of attracting financial market participants on the inflation rate is reflected. The rise of the real sector of the economy is considered as a necessary condition for increasing the capitalization of companies, the value of financial assets, the growth of stock indices, the financial market, reducing inflation, strengthening the economy, replenishing the family budget and ensuring the political stability of the state.

Keywords: economic growth factors; inflation; trader, financial market organizers, stock exchanges and brokers, financial literacy, financial culture, financial market stability, measure of the growth in the number of financial speculators, cultural heritage, moral traditions, national epic, cultural code, dehumanization.

For citation:

Chernov V.A. Financial culture and the real sector of the economy in their impact on economic development and financial market stability. *Scientific journal NRU ITMO. Series «Economics and Environmental Management»*. 2026. № 3. P. 13-23. DOI: 10.17586/2310-1172-2026-19-3-13-23.

Введение

Инвестирование приоритетных направлений развития реального сектора экономики тесно связано с финансовым рынком. В рыночной среде определяется стоимость компании производителя, оценивается изменение ее капитализации по справедливой стоимости. В системе образования распространенным становится обучение финансовой грамотности слушателей неэкономических направлений. Это помогает гражданам более умело и рационально распоряжаться денежными средствами, личными финансами, делать осознанный выбор вложений для сохранения доходов от их обесценивания инфляцией в личном (семейном) бюджете и др. [1].

Вместе с тем положительные роль и значение повышения финансовой грамотности неэкономистов на финансовом рынке преувеличены и выходят за рамки разумной достаточности. Курс на увеличение финансовых трейдеров входит в противоречие с необходимостью развития приоритетных направлений промышленности, сельского хозяйства, производств социокультурной сферы. Финансовая культура в своей основе связана с

ценностными ориентирами человека. Она определяется не расширением участников торгов финансовыми активами, а комплексным конструктивным взаимодействием финансового рынка с развитием реального сектора экономики, который является базисом в отношении к финансовому рынку, выступающему надстройкой, так как реальный сектор экономики создает общественные блага, а финансовый рынок лишь участвует в их перераспределении. Устойчивость финансового рынка в своей основе определяется устойчивостью реального сектора экономики. При этом интересы организаторов финансовых рынков входят в противоречие с реальным сектором экономики. Производители промышленной, сельскохозяйственной и социокультурной продукции заинтересованы в росте их производств – развитии реального сектора экономики, включая приоритетные его направления. Организаторы финансовых рынков заинтересованы в расширении участников торгов финансовыми активами и деривативами.

Взаимосвязь философии экономики и финансовой культуры с национальным эпосом

Философский аспект взаимосвязи финансовой культуры, финансового рынка и реального сектора экономики уходит корнями в культурные народные традиции, национальный эпос. Мегарегуляторы, организаторы и посредники финансовых, рынков предпринимают попытки изменить традиции, национальные устои, отказаться от культурного наследия в интересах расширения количества трейдеров, приносящих доходы брокерским компаниям и увеличивающих их капитал. В выступлении на заседании комитета Госдумы по финансовому рынку Сергей Анатольевич Швецов, занимая должность первого заместителя председателя Центрального банка (ЦБ) России, предложил запретить русские народные сказки, искажая их содержание, которое проявляется в образном мышлении, аллегориях, а не буквальном прочтении, как это делает представитель ЦБ¹. При правильном понимании аллегорий в сказках открывается другой смысл, совсем не тот, который выражает С. А. Швецов под надуманным предлогом. Традиционные русские сказки учат преобладанию нравственных, духовных ценностей над материальными.

С точки зрения представителя ЦБ содержание национального эпоса с его традиционными ценностями, культурным наследием создают помехи для повышения финансовой культуры, финансовой грамотности². Под инициативу запрета попали сказки «По щучьему велению», «Сказка о рыбаке и рыбке», «Колобок».

Сказка «По щучьему велению» по мнению инициаторов запрета учит лодырничать и получать все даром. «Сказка о рыбаке и рыбке» якобы призывает к нищенскому существованию в ветхой хижине у разбитого корыта. А сказка «Колобок» по мнению «запретителей» учит насилию.

В прошлых веках необразованные крестьяне обладали образным мышлением и чувством юмора, они понимали внутренне содержание аллегорий в сказках и фольклоре. А сейчас многие люди с высшим образованием утратили образное мышление и не способны постичь смысл аллегорий, воспринимая их буквально.

В аллегориях сказки «По щучьему велению» образно с иронией раскрываются два начала в человеке, его низшая природа – лодырничество на теплой печи и высшая природа – проявление воли в труде в суровых условиях в образе «щуки в холодной проруби». И когда Емеля прилагает волевые усилия, слезает с теплой печи и начинает трудиться, идет к холодной проруби за водой (вода это жизнь), то постепенно закаляет волю и обретает высшую природу, высшее Я в образе щуки. По мере преодоления лени в труде лодырь Емеля становится добрым молодцем. Пробуждение высшего Я подчиняет себе низшее я и повелевает его низшей природой – «лежанием на теплой печи», что и приводит Емелю к успеху. Покоренная высшей воле «печь» вывозит его высшее Я на царствование над собственной низшей природой.

В «Сказке о рыбаке и рыбке» тоже противопоставляются два начала в человеке, высшее и низшее. Образ старухи символизирует низшие свойства человека, алчность, властолюбие, желание господствовать, озлобленность, агрессию, жестокость, ложное эго, не знающие меры. Образ старика символизирует добросовестный нелегкий труд, который не сразу приводит к успеху, а требует длительных усилий:

Раз он в море закинул невод, –
Пришел невод с одною тинной.
Он в другой раз закинул невод, –
Пришел невод с травой морскою.

И лишь неуклонным длительным трудом «Ровно тридцать лет и три года», неотступным упорством в труде он добивается успеха в эволюции человеческой души:

В третий раз закинул он невод, –

¹ В Центре русского фольклора ответили зампреду Центробанка на критику русских сказок. Говорит Москва. 16.01.2019. URL: <https://dzen.ru/a/XD84hvYizwCpnBH2?ysclid=mlrwat6m2w690580254>

² В Центре русского фольклора ответили зампреду Центробанка на критику русских сказок. Говорит Москва. 16.01.2019. URL: <https://dzen.ru/a/XD84hvYizwCpnBH2?ysclid=mlrwat6m2w690580254>

Пришел невод с одною рыбкой,
С непростой рыбкой, – золотою.

В образе золотой рыбки выражено обретения высшего божественного начала в человеке, в котором он, внемля мольбам рыбки, проявляет милосердие, сострадание, бескорыстие, великодушие, самопожертвование собственным благополучием, (благодетели христианской морали):

Отпустил он рыбку золотую
И сказал ей ласковое слово:
«Бог с тобою, золотая рыбка!
Твоего мне откупа не надо;
Ступай себе в синее море,
Гуляй там себе на просторе».

Обретение человеком высшего начала («золотой рыбки») в длительном, упорном нелегком труде (образ старика) позволило поэтапно преумножать богатства: новое корыто, изба, высокий терем, дворянское сословие, царствование на престоле во дворце. Высшее начало в человеке «золотая рыбка» способствовало этому до тех пор, пока низшее начало «старуха» не потребовала господства низшего начала в человеке над высшим – божественным – над «золотой рыбкой»:

Уж не хочет быть она царицей,
Хочет быть владычицей морскою;
Чтобы жить ей в Окияне-море,
Чтобы ты сама ей служила
И была бы у ней на посылках.

Результат:

Глядь: опять перед ним землянка;
На пороге сидит его старуха,
А пред нею разбитое корыто.

Сказка не учит жить в убогой хижине у разбитого корыта, как утверждает представитель ЦБ, а учит тому, как не оказаться в землянке у разбитого корыта. В смысловом содержании сказки высшая природа человека, самоотверженный труд увенчан соответствующим высшим результатом в образе золотой рыбки с короной. Попыткам преобладания низшей природы человека над высшей уготована землянка у разбитого корыта.

Главная идея следующей сказки «Колобок»

Я от дедушки ушёл,
Я от бабушки ушёл,
А от тебя и подавно уйду!

В смысловом содержании сюжета сказки молодое поколение, возвращая гордыню и ложное эго в образе колобка, утрачивает родовые корни, культурное наследие, народные традиции, нравственные устои, общечеловеческие ценности, к чему и призывает нас «запретитель» русских народных сказок. Отрицание национального эпоса ведет общество к смене культурного кода и расчеловечиванию. И наша задача в эпоху расчеловечивания оставаться человеком в его высшем предназначении. И это предназначение тоже выражено в эпосе: «И сказал Бог: сотворим человека по образу Нашему [и] по подобию Нашему» – Бытие, Глава 1, стих 26.

Активность в профессии и на финансовых рынках в их влиянии на экономику страны и семейный бюджет

Чрезмерная экспансия обучения финансовой грамотности имеет существенный недостаток. В нем слушателей преимущественно учат спекулировать на финансовом рынке, а не способствовать собственным общественно полезным трудом подъему реального сектора экономики и её устойчивому развитию [2, с. 20-37; 3, с. 114-148]. Организаторы финансового рынка конкурируют с реальным сектором экономики в перетягивании рабочей силы в пополнение участников торгов и повышение их активности как главного источника доходов брокерских компаний, форекс-клубов и депозитариев.

Традиционные ценностные ориентиры служат препятствием расширению спекулятивных участников финансового рынка, приносящих доходы его мегарегуляторам. Они мешают брокерским компаниям, форекс-клубам и депозитариям, организаторам торгов увеличивать свои доходы за счет роста участников торгов и повышения их активности.

Отказ от традиционной морали русских сказок будет формировать преобладание материальных, ценностей, ложного эго над духовными и нравственными принципами в человеке [2, с. 20-37], что соответствует либеральной идеологии и интересам организаторов торговли на финансовых рынках. Обучающие курсы, технический анализ, пропаганда брокеров и бирж, конкурсы среди частных «инвесторов» направлены на то,

чтобы сформировать у человека убеждение, что на финансовом рынке можно «внезапно обогатиться», «мне нужно повысить финансовую грамотность, и я тоже разбогатею». Это напоминает чаяния «старухи» из «Сказки о рыбаке и рыбке».

Однако помимо интересов брокерских компаний, форекс-клубов, депозитариев, организаторов торгов следует учесть и обратную сторону массового вовлечения населения в участие на финансовых рынках и их активизации. Для экономики страны более важна активизация и самоактуализация граждан в приоритетных направлениях развития реального сектора экономики, где нужны высококвалифицированные специалисты, повышающие свою квалификацию и профессиональное мастерство, прежде всего в производстве общественных благ, а не в финансовых спекуляциях. Для этого необходима профессиональная этика, моральные принципы, следуя которым специалист добросовестно, честно и качественно выполняет свою работу. И это, в отличие от финансовых спекуляций, достигается преобладанием нравственных, духовных ценностей над материальными.

Финансовая культура не сводится к успеху на финансовом рынке, а характеризуется соответствием роста финансового рынка экономическому росту, выраженному повышением капитализации компаний, так что форма соответствует содержанию в диалектической логике.

Рассмотрим практические особенности деятельности участников финансового рынка с точки зрения их полезности для экономики страны и общества в целом. Природа заработка на фондовом рынке выражается общим результатом всех его участников. А это не что иное, как изменение капитализации компаний за отчетный период плюс выплаченные ими дивиденды. Составляющие успеха трейдеров и их влияние на экономику страны выражаются в виде формулы среднерыночной доходности

$$Y = (\Delta MC + D - C) / (MC + \text{Cash}),$$

где Y – среднерыночная доходность участников рынка; ΔMC – изменение капитализации компаний за отчетный период; D – выплаченные дивиденды; C – транзакционные издержки (спреды, комиссия брокера, биржевой сбор, вознаграждение депозитария, проценты по маржинальному кредитованию, налог на дивиденды, налог с положительной курсовой разницы в случае совершения операций, вознаграждения управляющих, оплата обучения, информация и т.п.); MC – капитализация компаний на начало отчетного периода; Cash – среднедневная сумма денежных средств в портфелях участников рынка (размер всех средств, не вложенных в ценные бумаги, также сюда можно отнести вложения на срочном рынке в контракты связанные с фондовым рынком).

Биржи и брокеры в этой формуле борются за максимизацию своих доходов (C). Поэтому иллюзия о том, что на финансовом рынке можно сильно обогатиться (надо только чуть-чуть доработать свою систему торговли), всячески ими поддерживается. Особенно в этом преуспели форекс-клубы. Они добиваются наибольших успехов в тех случаях, когда за небольшой промежуток времени все деньги игроков переходят в транзакционные издержки « C »¹.

Участие в торгах без тщательного профессионального анализа финансовых рынков и состояния экономики не может привести к успеху за исключением случаев, вероятность которых сравнима с вероятностью выигрыша в лотерею [4]. Требуется также тщательный подход в управлении маркетинговыми коммуникациями в банковской среде [5, с. 86-88], знания в области финансовой оценки стоимости бизнеса. Без профессиональной оценки в принятии решений преобладают психологические предубеждения и связанные с ними факторы.

Множество исследователей отмечают различные факторы, влияние которых не поддается точной оценке и измерению. Среди них страх упустить выгоду, неприятие потерь и стадное поведение играют ключевую роль в принятии решений об инвестициях. Страх упустить выгоду, подталкивает к быстрым и порой необдуманным инвестиционным решениям. Стадное поведение выражено тем, что инвесторы легко поддаются влиянию общих инвестиционных тенденций, независимо от фактической информации или собственных возможностей оценки информационного каскада и рыночных противоречий. Трейдеры должны лучше осознавать свои психологические предубеждения. Психологическое управление необходимо направить на минимизацию рисков спекулятивных пузырей [6].

На инвестиционные решения влияют предубеждения людей, которые обладают определенным уровнем финансовой грамотности. Эти предубеждения структурированы по шести иерархическим уровням. Анализ F-MISMAC позволяет разделить предубеждения на автономные, зависимые, независимые и связанные факторы [7].

В исследовании К. Ратнавати к основным предубеждениям на фондовом рынке отнесены: чрезмерная самоуверенность, доступность и стадность, склонность к ошибкам и нежелание сожалеть, а также влияние таких

¹ Кто выигрывает на фондовом рынке? Управляющая компания Арсагера. 05.02.2026. URL: https://arsagera.ru/kuda_i_kak_investirovat/kak_invest_sam/kto_vyigryvaet_na_fondovom_rynke/

факторов, как консерватизм, склонность к подтверждению своих убеждений, неприятие сожалений, фрейминг, приверженность статус-кво и привычки выбирать знакомое при инвестировании [8].

Авторы Dar, Fayaz и Hakim, Iqbal выделяют две группы факторов:

- психологические – эвристика, перспектива и стадное чувство;
- воздействие риска – восприятие риска, отношение к риску и склонность к риску) [9, с. 51-65]

Понимание и использование этих психологических факторов – ключ к повышению эффективности финансового управления и укреплению конкурентоспособности индивидуальных инвесторов [6, с. 19].

Поиск решений на финансовом рынке не ограничивается изучением указанных факторов. Учеными и практиками также установлены основные поведенческие эффекты и их проявления [10, с. 177], в том числе такие отклонения от рационального выбора или когнитивные искажения, как:

1) Эффект якоря, который проявляется в чрезмерном влиянии первоначально полученной информации на последующие решения.

2) Гиперболическое дисконтирование как переоценка текущих выгод по сравнению с будущими преимуществами.

3) Эффект толпы, который определяет склонность к массовым действиям особенно в кризисных ситуациях в условиях неопределенности.

4) Эффект обладания, когда переоценка уже имеющихся активов приводит к неоптимальному распределению портфеля и сопротивлению изменениям в реализуемых сберегательных стратегиях.

5) Эффект предвзятости подтверждения, т.е. склонность искать информацию, подтверждающую существующие убеждения, как-то: игнорирование новых финансовых возможностей, следование консервативным устаревшим стратегиям сбережений.

6) Эффект аверсии (aversion), когда люди испытывают отвращение к определенной деятельности, объекту или ситуации, и это отвращение приводит к избеганию этой деятельности.

Обобщая сказанное, можно с уверенностью утверждать, что понимание и использование этих многочисленных психологических факторов и поведенческих эффектов отнюдь не простая задача, результат которой не может быть определен с высокой степенью вероятности.

Поэтому для принятия верных решений на финансовом рынке психологии недостаточно. Участнику нужно непрерывно отслеживать динамику финансового рынка, быть всецело включенным в эту деятельность, учитывать все изменения в режиме реального времени, а значит переквалифицироваться. Высоко образованный финансист, утративший связь с текущими изменениями на рынке, не способен принимать обоснованные решения в финансовых спекуляциях.

Большинство трейдеров, торгующих на фондовом рынке, действуют на основе так называемых «технических подходов», руководствуясь графиками или другими, чаще всего механическими способами определения подходящего момента для купли-продажи ценных бумаг [11, с. 24], что является спекулятивным подходом, в котором преобладает непредсказуемость результата. Но для выбора стратегически устойчивых ценных бумаг на рынке, надежных с расчетом на перспективу необходим анализ финансового состояния компаний, включая их финансовую устойчивость, платежеспособность, динамику расходов и задолженности, финансового результата и рентабельности, особенно рентабельности акций, которыми компания торгует на рынке. Нужен прогноз дохода от вложений с учетом дисконтирования и др. Но этому не учат дисциплины по финансовой грамотности. Они учат игре на котировках, извлечению доходов от продаж в игре на понижение или повышение курсов без изучения лежащих в их основе финансовых показателей состояния, развития, капитализации компаний, чьи акции реализуются на рынке. Эти знания даются в системе профессионального образования по направлению или специализации «финансы и кредит».

Таким образом, финансовый рынок требует отношения к торгам как к основному виду деятельности, посвятив этому свою жизнь, как это сделал в свое время, например Джордж Сорос, плюс везение, подобное игре в лотерею.

На территории России иностранные некоммерческие организации – фонды (OpenSociety Foundations) Института Открытое Общество, Фонд Содействия (OSI Assistance Foundation), созданные Джорджем Соросом и учрежденные конгрессом США, Генпрокуратура признала нежелательными, как утверждает официальный представитель Генпрокуратуры М. Е. Гриднева. Указанные НКО включены в «патриотический стоп-лист», так как представляет угрозу основам конституционного строя Российской Федерации и безопасности государства. Подобные иностранные либеральные миссионеры искажают наши идеалы и обрабатывают наше общество, а также при любом удобном случае пытаются ослабить, дестабилизировать Россию и установить внешний контроль над процессами в нашей стране и за нашими людьми. Отделения фонда работают более чем в 30

странах, охватывая сферы образования, культуры, искусства и здравоохранения¹, внедряя в их идеологии философию и мораль Сороса.

Признание организации нежелательной означает запрет ее деятельности на территории России. Такая организация не может проводить финансовые операции и создавать структурные подразделения, проводить публичные мероприятия и распространять свои материалы, в том числе через СМИ².

Достижение финансового успеха Джорджа Сороса крайне маловероятно. По статистике, около 70–90% розничных трейдеров теряют деньги на валютном рынке Forex³. Чтобы выиграть на фондовом рынке 1000%, должно быть 10 игроков с таким же размером счета как у вас, и они должны проиграть вам все без остатка. Таким образом, игра уподобляется олимпийским соревнованиям, где первые места достаются единичным победителям – «олимпийским» чемпионам при условии проигрыша других участников. Повышение финансовой грамотности может приблизить победу претендентов на первые места новых «чемпионов». Но при этом все кроме «чемпионов», подавляющая масса игроков не выигрывают.

Рынок фьючерсов, опционов (деривативов) и Forex по утверждениям практиков финансового рынка есть чистой воды тотализатор. На таком рынке объем выигранных денег равен объему проигранных минус комиссия организаторам. Выигранные деньги достаются победителям за счет проигравших. Учитывая злоупотребления со стороны крупных игроков и организаторов торговли, вся армия самонадеянных спекулянтов – главный источник их доходов, «кормовая база»⁴. Поэтому организаторы заинтересованы в обучении «финансовой грамотности» для расширения количества спекулянтов и количества проводимых ими транзакций независимо от их выигрыша.

В 2025 году объем торгов на срочном рынке Московской биржи вырос на 45% год к году, достигнув 145,2 трлн рублей⁵. Срочным рынком называют рынок деривативов. Он имеет и другое название — «Фьючерсы и Опционы Российской торговой системы» (ФОРТС).

Общая статистика Мосбиржи по активным счетам, по которым было совершено не менее одной сделки за месяц в течение года, показывает стремительный рост их количества, начиная с 2019 г. (рис. 1). Такая тенденция не способствует деловой активности производителей в ключевых отраслях экономики, которые испытывают дефицит трудовых ресурсов.

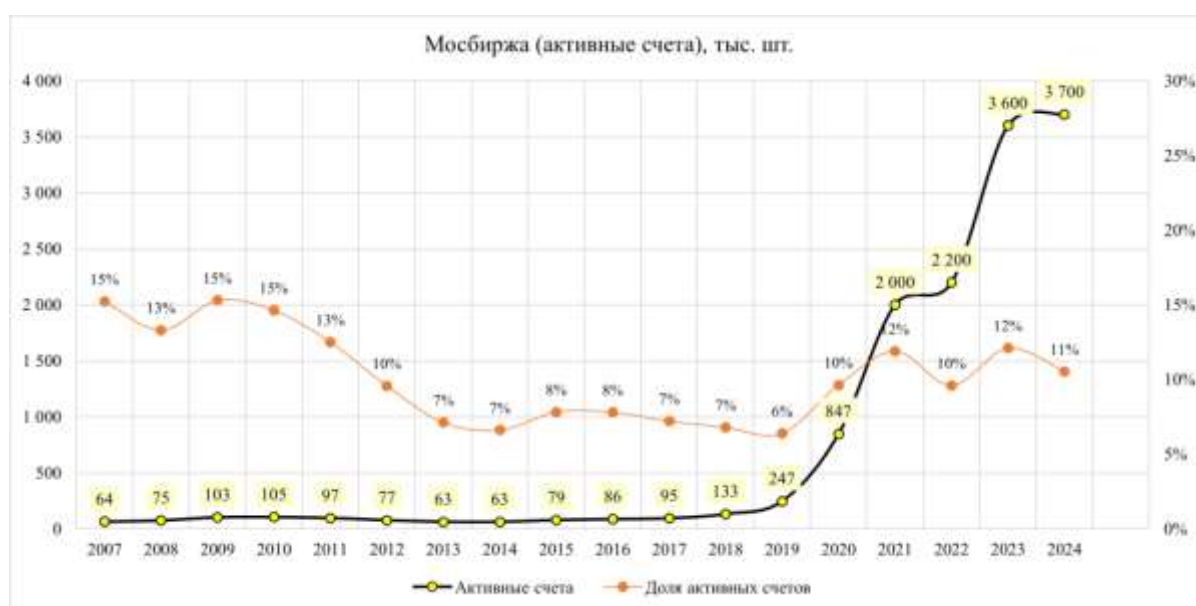


Рис. 1. Динамика количества активных счетов на Московской бирже
Источник / Source: URL: <https://smart-lab.ru/blog/1158687.php>

¹ Березина Н. Фонд Сороса признали нежелательной организацией в России // РБК 30.11.2015. URL: <https://www.rbc.ru/politics/30/11/2015/565c07159a7947a456f3be28?ysclid=mn9zxgugq5353116491>

² Егоров И. Фонд Сороса запретили в России // RGRU 30.11.2015. URL: https://rg.ru/2015/11/30/fond-site-ans.html?ysclid=mn9ztofzxl244006510&utm_referrer=https%3A%2F%2Fya.ru%2F

³ Бон. В. Можно ли заработать на фореке? Статистика и факты. URL: <https://vc.ru/id2323743/832587-mozhno-li-zarabotat-na-foreks-statistika-i-fakty>

⁴ Кто выигрывает на фондовом рынке? Управляющая компания Арсагера. 05.02.2026. URL: https://arsagera.ru/kuda_i_kak_investirovat/kak_invest_sam/kto_vyigryvaet_na_fondovom_rynke/

⁵ Объем торгов на срочном рынке Мосбиржи в 2025 году вырос на 45% // Т банк. 19.01.2026. URL: <https://www.tbank.ru/invest/social/profile/T-Investments/d8d6e428-3c79-42a3-ad42-8aae4c94424f/?author=profile>

Растущее число рыночных спекулянтов, как правило, не приводит их к финансовому успеху Джорджа Сороса. Но, чем большее количество участников отвлечется от общественно полезного труда, от своей профессии, от производства общественных благ, промышленной и сельскохозяйственной продукции – от реального сектора экономики в трейдинг – финансовые спекуляции, тем меньше будут объемы производства в стране, и соответственно ниже темпы экономического роста, меньшим становится предложение товаров на рынке, а это прямой путь к росту инфляции, ослаблению экономики. От этого будет снижаться капитализация производителей, рынка акции, и от этого падают доходы трейдеров на финансовых рынках, снижается биржевые индексы и устойчивость финансового рынка, усиливая волатильность его показателей.

Более надежным фундаментальным способом является устойчивый рост производства, от которого повышается капитализация производителей. Рост производства приводит к увеличению предложения товаров и сокращению инфляции, увеличению котировок акций, снижению их волатильности, росту биржевых индексов и повышению устойчивости финансового рынка.

Сохранение доходов граждан в условиях инфляции

Рост инфляции вынуждает граждан изыскивать способы сохранения заработанных денег от обесценивания, искать объекты вложений, доход от которых может компенсировать потери от инфляции. Это привлекает большее количество участников на финансовые рынки, в чем заинтересованы мегарегуляторы и посредники финансовых торгов. Установленная Банком России количественная цель по инфляции вблизи 4% за год, которая действует на постоянной основе¹, вполне устраивает брокерские компании, форекс-клубы, депозитариев, организаторов торгов. При инфляции 4% рубль не может стать свободно конвертируемой и резервной валютой, для этого нужно стремление инфляции к нулю. Однако нулевая инфляция снизит количество спекулянтов на рынке как главного источника доходов, «кормовую базу» посредников и организаторов финансовых торгов, поэтому снижение инфляции ниже 4% не в их интересах.

Если деньги, заработанные честным общественно полезным трудом, обесцениваются инфляцией и для их сохранения необходим поиск активов на финансовом рынке, то интерес к профессии угасает, уступая его интересу к спекуляциям на бирже. Чтобы работники стремились к совершенствованию в своей профессии, а не вынуждены были искать способы защиты сбережений спекуляциями на финансовом рынке, необходимо, чтобы инфляция стремилась к нулю.

Кадровая политика в отношении молодых работников должна находиться в сфере особого внимания как со стороны руководства государственных органов управления, так и профессионального, и научно-образовательного сообщества [12].

Но если человек предпочтет трейдерство профессиональному росту, повышению квалификации в своей профессии, соответствующей его образованию, то как показывает статистика, основная масса таких участников не получит ожидаемых доходов, но вынуждена будет отставать или деградировать в своей профессии. Это приводит к обесцениванию их человеческого капитала в погоне за финансовыми активами в надежде на рост капитализации последних. Но при снижении производства и темпов экономического роста капитализация финансовых активов тоже будет снижаться. Так что потери ждут сообщество таких трейдеров и на финансовом рынке, и в собственной профессии. Такие тенденции ведут к упадку экономики в целом по стране, снижению экономической безопасности, ослаблению государства и как следствие, утрате политической стабильности [13].

Но при этом азарт игроков в финансовых спекуляциях увлекает, затягивает их в этот процесс, формируя психологическую зависимость, которая далеко не всегда осознается жертвами стремления к финансовому выигрышу. Тут возникает ассоциация: «Самое сложное в лечении алкоголизма — признаться себе, что ты алкоголик»².

Иррациональная оценка финансовых активов становится катализатором экономических кризисов. Поэтому искажения потребительского поведения требуют наблюдения и регулирования со стороны государства. Для анализа факторов инвестиционного поведения и оперативного реагирования на рыночные перекосы мегарегулятор может применять модели потребительского поведения при разработке финансовых продуктов [14, с. 214-227].

Заботу о сохранении доходов граждан, заработанных честным, общественно полезным трудом, следует возложить преимущественно на государство.

¹ Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2026 год и период 2027 и 2028 годов // Банк России.- Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2025. С. 4. URL: [https://cbr.ru/Content/Document/File/180751/on_2026\(2027-2028\).pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/180751/on_2026(2027-2028).pdf)

² Кто выигрывает на фондовом рынке? Управляющая компания Арсагера. 05.02.2026. URL: https://arsagera.ru/kuda_i_kak_investirovat/kak_invest_sam/kto_vyigryvaet_na_fondovom_rynke/

В этой связи исследователями предлагается система нормативно-правовых актов, составляющая правовой механизм регулирования общественных отношений, складывающихся на рынке сбережений. По их результатам предложены рекомендации по развитию рынка сбережений в Российской Федерации посредством применения инструментов поведенческой экономики, оптимизации правового регулирования общественных отношений по сбережению финансов домохозяйств [10, с. 172]. Однако предложение авторов о необходимости внесения изменений в действующее российское законодательство о цифровых активах или принятия отдельного закона, регламентирующего понятийный аппарат таких категорий, как «криптовалюта» и отдельных ее видов, например токенов, что поможет повысить доступность и ликвидность активов, привлечь инвесторов, а также упростить транзакции на рынке сбережений [10, с. 178] вызывает сомнения. Если речь идет об активизации децентрализованных «криптовалют», то они в принципе не могут быть надежным вложением, так как не обеспечены активами и их стоимость не выражает общественно полезные затраты труда, поэтому их волатильность не предсказуема, что доказано в статье [15, с. 91-101].

Необходимо, чтобы личные доходы работника реального сектора экономики зависели не от «финансовой грамотности» и финансовых спекуляций, а от количества и качества выпущенной им продукции; чтобы работник преимущественно заботился не о «финансовой грамотности», а о профессиональном мастерстве, повышении квалификации, создании и освоении новых конструкций и технологий производства. А финансовые вопросы следует отнести в ведение финансовых служб.

Для этого государству следует заботиться о росте реального сектора экономики – увеличении производства общественных благ, что предусмотрено в Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 г. № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года»¹. На Заседании Совета по стратегическому развитию и национальным проектам 08.12.2025 Президент России обратился с просьбой, чтобы в конце 2026 года сформулировать платформу для выхода на темпы роста отечественной экономики не ниже мировых. Такая системная задача поставлена перед Правительством и региональными командами на 2026 год².

Это единственно верный путь к капитализации компаний и финансовых активов на рынке, сокращению инфляции, укреплению экономики и государства. А для этого населению нужно посвящать свою деятельность собственной профессии, заниматься общественно полезным трудом в производстве общественных благ в промышленной, сельскохозяйственной и социокультурной сферах, а не заниматься спекуляциями на финансовом рынке [16, с. 16-29]. Вот тогда капитализация компаний будет расти, а с ней и дивиденды, а значит улучшаться результат участников фондовых рынков, будут расти биржевые индексы, повышаться динамика фондового рынка. Инфляция будет сокращаться и стремиться к нулю, а не к 4%, как установил ЦБ, экономика укрепляться, а доходы граждан сохранены от обесценивания инфляцией.

При достижении такого всеобщего успеха страны доходы сокращаются лишь у брокерских компаний, форекс-клубов, депозитариев, организаторов торгов, так как уменьшаются количество и активность спекулянтов на рынке как главного источника их доходов, «кормовая база». Ведь с ними сократятся доходы «С» в виде транзакционных издержек трейдеров, поступающих к мегарегуляторам и посредникам на финансовых рынках. Поэтому следовать морали русских народных сказок не в их интересах, как и сокращать инфляцию ниже 4%.

Заключение

Увеличение трейдеров и количества проводимых ими транзакций на бирже независимо от их доходов или потерь выгодно брокерам, мегарегуляторам финансового рынка, получающим доходы от посреднических функций. Именно они заинтересованы обучать «финансовой грамотности» с целью преумножения участников торгов, от количества и активности которых зависят доходы организаторов, что входит в компетенцию Комитета Государственной Думы по финансовому рынку, включая вопросы о стратегии развития финансового рынка³.

Культурное наследие национального эпоса, традиционные ценности, нравственные ценностные ориентиры являются базовым условием формирования гармоничной всесторонне развитой личности, профессиональной этики, корпоративной социальной ответственности, профессионального роста и экономических достижений. Поэтому недопустимо попрание указанных общечеловеческих ценностей в угоду

¹ . Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 г. № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года». — URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202405070001>

² Заседание Совета по стратегическому развитию и национальным проектам. Президент России. Москва, Кремль. 08.12.2025. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/deliberations/78672>

³ Комитет Государственной Думы по финансовому рынку/ Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации URL: <http://komitet-finans.duma.gov.ru/about/predmet-vedeniya-komiteta>

узкокорпоративным интересам мегарегуляторов финансового рынка, конкурирующих с реальным сектором экономики в её приоритетных направлениях развития в перетягивании трудовых ресурсов.

Не «финансовая грамотность» трейдеров, а профессиональное мастерство производителей лежат в основе создания новых технологий, конструкций, инноваций, подъема экономики, обеспечения её производственного, технологического и финансового суверенитета и, как следствие, укрепления экономической безопасности и политической стабильности. Для этого, прежде всего, требуется эффективное управление финансами реального сектора экономики, что входит в компетенцию специалистов с профессиональным финансовым образованием, а не трейдеров, обучающихся «финансовой грамотности» торгов финансовыми активами.

Литература

1. Choowan, Phaktada & Daovisan, Hanvedes & Suwanwong, Charin. (2024). Effects of Financial Literacy and Financial Behavior on Financial Well-Being: Meta-Analytical Review of Experimental Studies. *International Journal of Financial Studies*. 13. 1. DOI 10.3390/ijfs13010001.
2. Чернов В.А. Поведенческая экономика и культура потребления в управлении устойчивостью развития // *Инновационная экономика и общество*. 2023. № 1(39). С. 20-37.
3. Чернов В.А. Анализ финансовой политики предприятия // *Аудит и финансовый анализ*. 2003. № 2. С. 114-148.
4. Экономический анализ: ситуации, тесты, примеры, задачи, выбор оптимальных решений, финансовое прогнозирование: Учебное пособие для студентов, обучающихся по экономическим специальностям / М.И. Баканов, А.Д. Шеремет, В.А. Чернов [и др.]. – Москва: Издательство "Финансы и статистика", 2002. – 653 с. – ISBN 5-279-01921-6.
5. Маркова О.Н., Ильина М.А. Управление маркетинговыми коммуникациями в банковской сфере // *Инновации и инвестиции*. № 1. 2025. С. 86-89.
6. Nguyen Xuan & Bui, Dieu & Le, Nam & Nguyen, Quynh. (2025). The Role of Fear of Missing out (FOMO), Loss Aversion, and Herd Behavior in Gold Investment Decisions: A Study in the Vietnamese Market // *International Journal of Financial Studies*. 13. 175. DOI 10.3390/ijfs13030175.
7. Yadav Vandana & Kumar, Dr & Chawla, Jyotsana. (2026). Biases at play: a strategic modeling of investor behavior using fuzzy ISM–MICMAC approach // *Future Business Journal*. 12. DOI 10.1186/s43093-025-00713-5.
8. Ratnawati K. Decoding the mind of investors: A systematic literature review on investment decision- making // *Финансы: теория и практика*. 2026. № 30(1). С. 228-241. DOI: 10.26794/2587-5671-2026-30-1-228-241.
9. Dar Fayaz & Hakim Iqbal. (2015). The Influence of Behavioural Factors on Investors Investment Decisions: A conceptual model. 5. 51-65.
10. Симаева Е.П., Симаева Н.П. Правовые механизмы и поведенческая экономика: инструменты регулирования рынка сбережений // *Экономика. Налоги. Право*. 2025. № 18(4). С. 172-179. DOI: 10.26794/1999-849x-2025-18-4-172-179.
11. Грэхем Б., Цвейг Дж. Разумный инвестор: Пер. с англ. – М.: Издательский дом "Вильямс", 2009. 672 с.: ил. Парал. тит. англ.
12. Кожабергенов Е.К., Гончаренко Л.И., Жулмухамбетов Ж., Оразов Э.Н. Кадровый потенциал налоговых служб государств-участников СНГ: оценка эффективности и вектор развития // *Экономика. Налоги. Право*. 2025. Т. 18. № 6. С. 122-128. DOI 10.26794/1999-849X-2025-18-6-122-128.
13. Экономическая безопасность в условиях цифровой трансформации России / М.Ю. Малкина, В.Я. Захаров, Н.А. Безрукова [и др.]. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Русайнс", 2022. 268 с. ISBN 978-5-4365-9123-0.
14. Хорошилов М.С., Прокопьева Е.Л. Моделирование стоимости акций с учетом иррационального поведения инвесторов // *Финансы: теория и практика*. 2026. № 30(1). С. 214-227. DOI: 10.26794/2587-5671-2026-30-1-214-227.
15. Чернов В.А. Цифровая валюта: финансовый и правовой аспекты на международном и национальном рынках // *Финансовый менеджмент*. 2019. № 2. С. 91-101.
16. Чернов В.А. Фундаментальный и спекулятивный подходы к финансированию устойчивого роста экономики // *Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент*. 2025. № 4. С. 16-29. DOI 10.17586/2310-1172-2025-18-4-16-29.

References

1. Choowan, Phaktada & Daovisan, Hanvedes & Suwanwong, Charin. (2024). Effects of Financial Literacy and Financial Behavior on Financial Well-Being: Meta-Analytical Review of Experimental Studies. *International Journal of Financial Studies*. 13. 1. DOI 10.3390/ijfs13010001.
2. Chernov V.A. Povedencheskaya ekonomika i kul'tura potrebleniya v upravlenii ustoichivost'yu razvitiya // *Innovatsionnaya ekonomika i obshchestvo*. 2023. № 1(39). S. 20-37.
3. Chernov V.A. Analiz finansovoi politiki predpriyatiya // *Audit i finansovyi analiz*. 2003. № 2. S. 114-148.
4. Ekonomicheskii analiz: situatsii, testy, primery, zadachi, vybor optimal'nykh reshenii, finansovoe prognozirovanie: Uchebnoe posobie dlya studentov, obuchayushchikhsya po ekonomicheskim spetsial'nostyam / M.I. Bakanov, A.D. Sheremet, V.A. Chernov [i dr.]. – Moskva: Izdatel'stvo "Finansy i statistika", 2002. – 653 s. – ISBN 5-279-01921-6.
5. Markova O.N., Il'ina M.A. Upravlenie marketingovymi kommunikatsiyami v bankovskoi sfere // *Innovatsii i investitsii*. № 1. 2025. S. 86-89.
6. Nguyen Xuan & Bui, Dieu & Le, Nam & Nguyen, Quynh. (2025). The Role of Fear of Missing out (FOMO), Loss Aversion, and Herd Behavior in Gold Investment Decisions: A Study in the Vietnamese Market // *International Journal of Financial Studies*. 13. 175. DOI 10.3390/ijfs13030175.
7. Yadav Vandana & Kumar, Dr & Chawla, Jyotsana. (2026). Biases at play: a strategic modeling of investor behavior using fuzzy ISM–MICMAC approach // *Future Business Journal*. 12. DOI 10.1186/s43093-025-00713-5.
8. Ratnawati K. Decoding the mind of investors: A systematic literature review on investment decision- making // *Finansy: teoriya i praktika*. 2026. № 30(1). S. 228-241. DOI: 10.26794/2587-5671-2026-30-1-228-241.
9. Dar Fayaz & Hakim Iqbal. (2015). The Influence of Behavioural Factors on Investors Investment Decisions: A conceptual model. 5. 51-65.
10. Simaeva E.P., Simaeva N.P. Pravovye mekhanizmy i povedencheskaya ekonomika: instrumenty regulirovaniya rynka sberezhnii // *Ekonomika. Nalogi. Pravo*. 2025. № 18(4). S. 172-179. DOI: 10.26794/1999-849x-2025-18-4-172-179.
11. Grekhem B., Tsveig Dzh. Razumnyi investor: Per. s angl. – M.: Izdatel'skii dom "Vil'yams", 2009. 672 s.: il. Paral. tit. angl.
12. Kozhabergenov E.K., Goncharenko L.I., Zhulmukhambetov Zh., Orazov E.N. Kadrovyy potentsial nalogovykh sluzhb gosudarstv-uchastnikov SNG: otsenka effektivnosti i vektor razvitiya // *Ekonomika. Nalogi. Pravo*. 2025. T. 18. № 6. S. 122-128. DOI 10.26794/1999-849X-2025-18-6-122-128.
13. Ekonomicheskaya bezopasnost' v usloviyakh tsifrovoi transformatsii Rossii / M.Yu. Malkina, V.Ya. Zakharov, N.A. Bezrukova [i dr.]. – Moskva: Obshchestvo s ogranichennoi otvetstvennost'yu "Rusains", 2022. 268 s. ISBN 978-5-4365-9123-0.
14. Khoroshilov M.S., Prokop'eva E.L. Modelirovanie stoimosti aktsii s uchetom irratsional'nogo povedeniya investorov // *Finansy: teoriya i praktika*. 2026. № 30(1). S. 214-227. DOI: 10.26794/2587-5671-2026-30-1-214-227.
15. Chernov V.A. Tsifrovaya valyuta: finansovyi i pravovoi aspekty na mezhdunarodnom i natsional'nom rynkakh // *Finansovyi menedzhment*. 2019. № 2. S. 91-101.
16. Chernov V.A. Fundamental'nyi i spekulativnyi podkhody k finansirovaniyu ustoichivogo rosta ekonomiki // *Nauchnyi zhurnal NIU ITMO. Seriya: Ekonomika i ekologicheskii menedzhment*. 2025. № 4. S. 16-29. DOI 10.17586/2310-1172-2025-18-4-16-29.

Статья поступила в редакцию 22.06.2026
Принята к публикации 27.08.2026

Received 22.06.2026
Accepted for publication 27.08.2026